



Promotora del Comercio Exterior de Costa Rica¹

***BALANCE DE LAS ZONAS FRANCAS:
BENEFICIO NETO DEL RÉGIMEN PARA COSTA RICA
2003–2007²***

Setiembre, 2008

¹ Este documento fue elaborado por Jorge Hernández V., Analista Económico de la Dirección de Estudios Económicos (DEE), con los aportes, observaciones y comentarios de Francisco Gamboa S., Director de la DEE.

² Corresponde a una actualización del documento *BALANCE DE LAS ZONAS FRANCAS: BENEFICIO NETO DEL RÉGIMEN PARA COSTA RICA (1997- 2005)*, elaborado por la DEE en Noviembre de 2006.

Índice general

Resumen ejecutivo	3
Introducción	5
I. Régimen de Zona Franca en cifras	7
A. Las empresas de Zona Franca	7
B. Exportaciones e importaciones	10
C. Inversión Acumulada e IED	15
D. Gasto nacional en compras de bienes y servicios	18
E. Empleo y salarios	21
II. Cálculo del Beneficio País Neto	25
A. Consideraciones sobre la metodología	25
B. Beneficio País	26
C. Exenciones	27
D. Beneficio País Neto	28
III. Comentarios finales	30
Bibliografía	33
ANEXO 1: Resumen de las principales cifras del Régimen de Zona Franca	34
A. Empresas activas	34
B. Exportaciones	35
C. Importaciones	36
D. Inversión Acumulada	37
E. Gasto Nacional en Compras de Bienes y Servicios	38
F. Empleo	39
G. Salarios	40

Resumen ejecutivo

Desde su creación, el Régimen de Zona Franca fue concebido como un instrumento para la promoción de las exportaciones, generación de inversión y empleo. Ya un estudio anterior de PROCOMER había estimado que entre 1997 y 2005 la actividad de las empresas que obtuvieron los beneficios asociados a la obtención del Régimen generó un beneficio para el país que representó, en promedio, el 3.5% del PIB anual.

Este documento confirma la tendencia creciente del beneficio que genera el régimen y el que este beneficio es mucho mayor que las exenciones que el país le otorga a estas empresas, generando en promedio, en el periodo 2003-2007 casi US\$5 de beneficios por cada dólar de exención y con un valor equivalente al 5.1% del PIB del año 2007.

Además de esta cifra, el Régimen de Zona Franca tiene efectos positivos sobre diferentes indicadores económicos, los cuales se pueden resumir en los siguientes:

- Las exportaciones de las empresas de Zona Franca representan más de la mitad del total de las exportaciones de bienes del país y alcanzaron una cifra de US\$5,025.5 millones en el año 2007.
- Además, el régimen continúa aumentando su participación en las exportaciones de servicios pasando de US\$179.1 millones en 2003 a casi US\$600 millones en el año 2007.
- Más de la mitad de las exportaciones del Régimen son generadas por empresas de Maquinaria, material eléctrico y sus partes, seguidas de las exportaciones de empresas de Instrumentos de precisión y equipo médico.
- Estos productos están cada vez más asociados con procesos de alta tecnología y además, se envían a un mayor número de destinos, disminuyendo la dependencia de un solo mercado.

- La mayor parte de las importaciones del Régimen corresponden a partes para ensamble (64%), materia prima (21%) y bienes de capital (maquinaria) (5.5%).
- El Régimen continúa siendo un importante generador de inversión. Las actividades que más inversión acumulan son Maquinaria, material eléctrico y sus partes; servicios y agroindustria. Además, el régimen continúa siendo un importante generador de IED atrayendo un flujo bastante constante de más de \$300 millones anualmente durante los últimos años.
- Las compras de bienes y servicios de las empresas de Zona Franca muestra un crecimiento importante para los últimos años y representan el 17.3% de las importaciones. Las actividades que suplen una proporción mayor de sus compras en el mercado local continúan siendo las empresas de los sectores: agropecuario, agroindustrial, y manufacturas de metal.
- El crecimiento en el empleo generado por las empresas del Régimen se mantiene constante y al año 2007 alcanzó casi 50 mil empleos de los cuales la tercera parte los generan empresas de servicios, seguidas por las empresas de Maquinaria, material eléctrico y sus partes (19%) y textiles (16%).
- Los salarios pagados por las empresas de Zona Franca se mantienen superiores al promedio nacional (aproximadamente 50% mayores). El salario mensual promedio de los empleados de empresas de Zona Franca fue de US\$741 en el año 2007. Los mayores salarios son pagados por las empresas de servicios, seguidas por las de plástico, caucho y sus manufacturas y las empresas de manufacturas de metal.

Introducción

Según el documento original "*Balance de las Zonas Francas: Beneficio Neto del Régimen para Costa Rica (1997-2005)*", las empresas de Zona Franca generaron un beneficio para el país que representó aproximadamente el 3.5% del PIB anual durante ese periodo.

El Régimen de Zona Franca nació desde los años 80, como un esfuerzo por promover las exportaciones y mediante una serie de incentivos fiscales a las empresas dedicadas a la comercialización internacional de productos no tradicionales a terceros mercados (fuera de Centro América) (Procomer; 1998, p. 8).

Tradicionalmente, se ha concebido y evaluado el Régimen de Zona Franca según el monto de sus exportaciones, la cantidad de empleos que genera, los encadenamientos que generan las empresas bajo el régimen con empresas locales y la inversión atrae (particularmente la Inversión Extranjera Directa).

En términos generales, más allá que las cifras anteriores, se puede afirmar que el Régimen de Zona Franca genera un beneficio neto al país en la medida en que su aporte económico y social sea mayor que las exenciones que se otorga a las empresas.

El presente documento tiene como objetivo principal el dar a conocer las diferentes variables relacionadas con la actividad de las empresas del Régimen de Zona Franca en Costa Rica durante el periodo 2003-2007, las cuales generan, según su naturaleza, beneficios económicos (entiéndase ingresos o aportes) y costos al país, debido a las exenciones otorgadas a las empresas bajo el régimen y el costo que representa para PROCOMER administrar y fiscalizar el régimen, beneficios y costos que se consolidan en un beneficio neto.

El documento se estructura en tres secciones principales. La primera muestra las principales variables asociadas a la actividad del régimen y su evolución durante los últimos 5 años. La segunda parte presenta el cálculo del Beneficio País y las exenciones derivadas de la actividad de las empresas de Zona Franca, lo que permite cuantificar el Beneficio Neto. La última sección presenta las principales conclusiones del estudio.

I. Régimen de Zona Franca en cifras

La actividad del Régimen de Zona Franca se ha mantenido dinámica durante los últimos años, especialmente en el sector de servicios. Por un lado, el crecimiento de las exportaciones de las empresas de Zona Franca ha sido a un ritmo de 14% anual, mientras las importaciones han crecido a un ritmo anual promedio de 10%.

El Régimen continúa siendo un importante atractor de Inversión Extranjera Directa (IED) para el país, a pesar de que en los últimos años ha perdido participación porcentual en el total especialmente como consecuencia de los crecientes flujos de inversión de tipo inmobiliario.

Además, se observa no sólo un aumento importante en el valor de las compras de bienes y servicios que realizan las empresas de Zona Franca a empresas locales, sino que también se ve un aumento en la proporción que éstas representan dentro del total de compras que realizan.

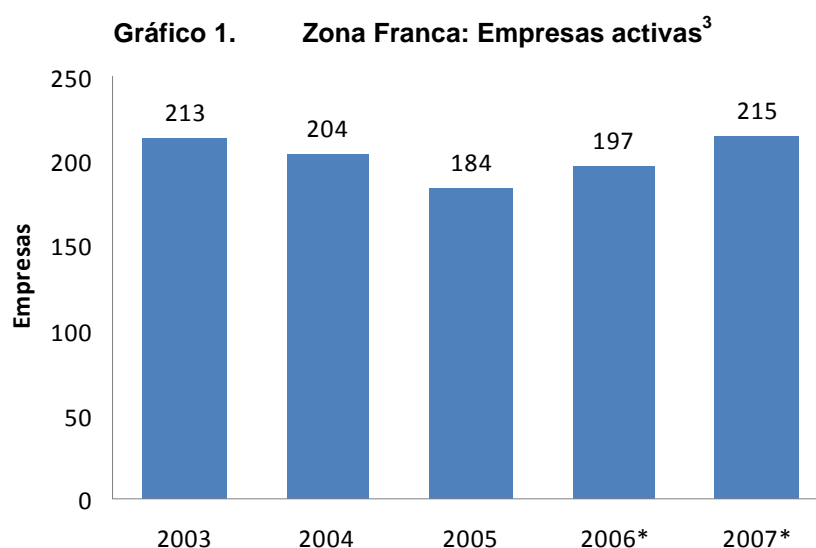
Finalmente, es muy importante destacar el crecimiento en los empleos que generan las Zonas Francas que ya representan casi el 7% de los empleos totales del país, con salarios promedio que son mayores en más de un 50% a los salarios promedio nacionales.

A. Las empresas de Zona Franca

Durante los últimos 5 años, el número de empresas bajo el Régimen de Zona Franca se ha mantenido relativamente estable y al año 2007 había 215 empresas activas.

Entre el año 2003 y el 2005 se dio una baja de casi 30 empresas, debido principalmente a la salida de empresas del sector de Textiles, confección, cuero y calzado y del sector de manufactura de Maquinaria, material eléctrico y sus partes.

Esta baja se ha visto compensada gracias, principalmente, a la entrada de empresas de servicios cuyo número ha aumentado en 36 empresas entre el año 2003 y el año 2007. Entre estas empresas de servicios hay 8 nuevas empresas Administradoras de Parque, señal de que existe una expectativa importante de crecimiento en la instalación de empresas en los próximos años.

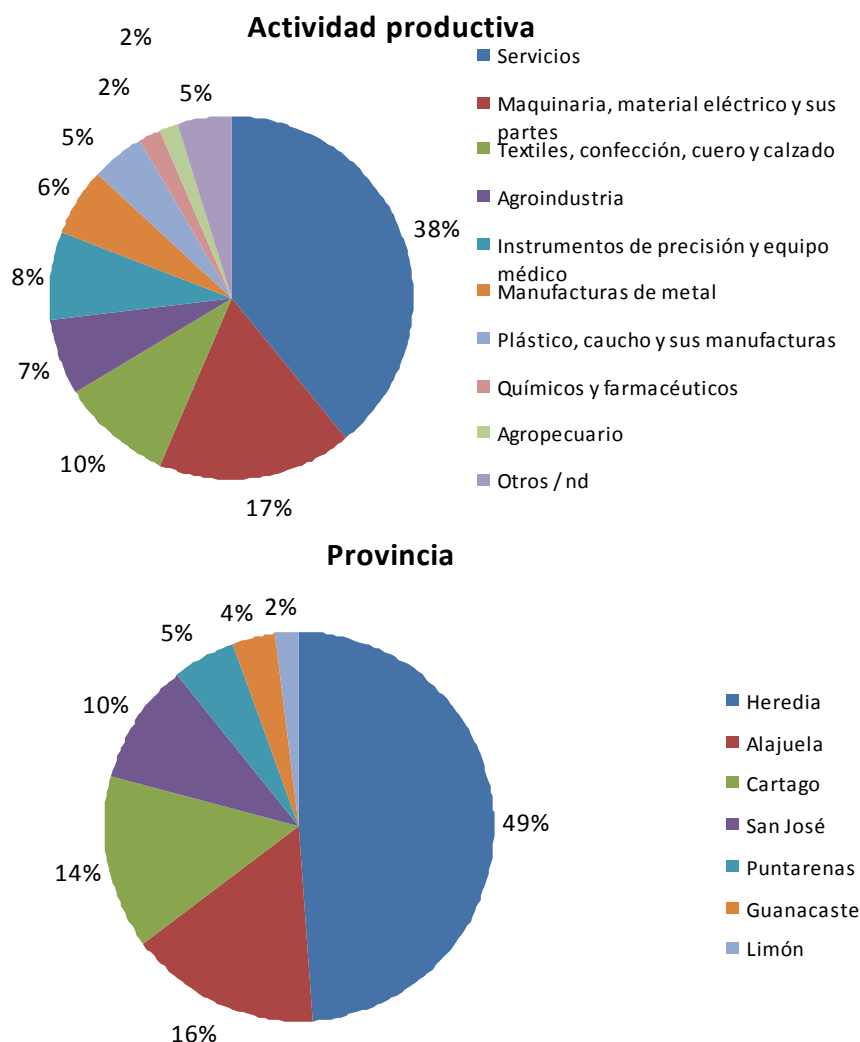


* Cifras preliminares sujetas a revisión
Fuente: PROCOMER

De hecho, en el Gráfico 2 se puede apreciar cómo la participación de las empresas de servicios en el total de empresas del Régimen alcanzó el 38% en el año 2007, seguidas de las empresas de Maquinaria, material eléctrico y sus partes y las empresas del sector de Textiles, confección, cuero y calzado.

³ Se considera empresa activa aquella empresa a la que le ha sido otorgado el Régimen de Zona Franca y mantiene operaciones durante un año, es decir, realiza exportaciones, importaciones o presenta informe de operaciones a PROCOMER.

Gráfico 2. Zona Franca: Empresas activas según actividad productiva y provincia, 2007*



* Cifras preliminares sujetas a revisión
Fuente: PROCOMER

La mayor parte del crecimiento en el número de empresas se ha presentado en la provincia de Heredia (que pasó de tener 86 en 2003 empresas a 105 en 2007). Actualmente casi la mitad de las empresas de Zona Franca se ubican en dicha provincia y la mayoría (94) se ubican dentro de algún parque industrial.

B. Exportaciones e importaciones

En los últimos 5 años, la participación de las empresas de Zona Franca dentro del total de exportaciones de bienes del país se ha mantenido por encima del 50% y alcanzó un nivel máximo de 53.5% en el año 2007.

Además, si se consideran las cifras de exportaciones de servicios estimadas por el Banco Central de Costa Rica (BCCR), la participación de las empresas de Zona Franca ha tenido un crecimiento muy importante pues en el año 2003, su participación era de apenas el 9.5% del total mientras para el año 2007 alcanzaron un valor equivalente al 18.4%.

Cuadro 1. Costa Rica: Participación de las Zonas Francas en las exportaciones de bienes y servicios

	2003	2004	2005	2006	2007
Millones de US\$					
Exportaciones de bienes f.o.b.	6,286.6	6,512.5	7,218.0	8,224.5	9,392.9
Zonas Francas	3,303.3	3,247.8	3,683.9	4,272.7	5,025.5
Exportaciones de servicios	1,888.7	2,089.0	2,463.0	2,786.5	3,260.7
Zonas Francas	179.1	221.7	262.9	449.8	598.7
Participación relativa de las exportaciones de las empresas de Zona Franca según tipo de exportación					
Exportaciones de bienes f.o.b.	52.5%	49.9%	51.0%	52.0%	53.5%
Exportaciones de servicios	9.5%	10.6%	10.7%	16.1%	18.4%

* Cifras preliminares sujetas a revisión
Fuente: BCCR

En los últimos 5 años las exportaciones de bienes de las empresas de Zona Franca pasaron de US\$3,327 millones a US\$5,067 millones, lo cual representó un crecimiento anual de aproximadamente 14% mientras que las importaciones crecieron a un menor ritmo: pasaron de US\$2,231 millones a US\$3,417 millones.

Ciertamente uno de los principales aportes de las Zonas Francas a las cifras macroeconómicas costarricenses está en la balanza comercial positiva que genera (parcialmente) el régimen, lo cual contribuye a que el déficit comercial del país sea menor.

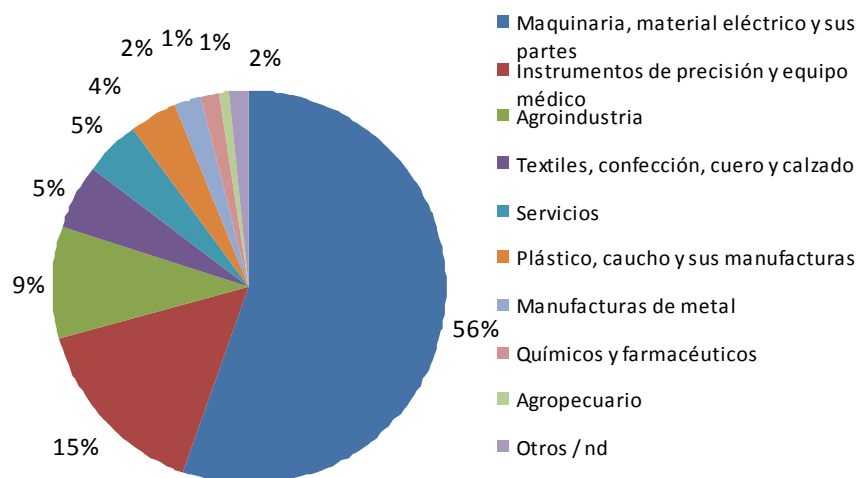
Gráfico 3. Exportaciones e Importaciones totales de bienes de las empresas de Zona Franca



* Cifras preliminares sujetas a revisión
Fuente: PROCOMER

A pesar de que en los últimos años se dio la salida de algunas empresas del sector de manufactura de Maquinaria, material eléctrico y sus partes, este sector se mantiene como el que más exportaciones de bienes genera con un 56% de las exportaciones de bienes del año 2007 desde el régimen, alcanzando la cifra de US\$2,820 millones en comparación con los US\$1,789 millones exportados el año 2003. El sector de Instrumentos de precisión y equipo médico se mantiene también como uno de los sectores más dinámicos pasando de US\$529 millones a US\$762 millones. El tercer sector de más importancia es el de Agroindustria, superando al sector textil (único que redujo el monto de sus exportaciones durante el periodo 2003-2007).

Gráfico 4. Participación en el valor de las exportaciones de bienes de las empresas de Zona Franca según actividad productiva de las empresas, 2007

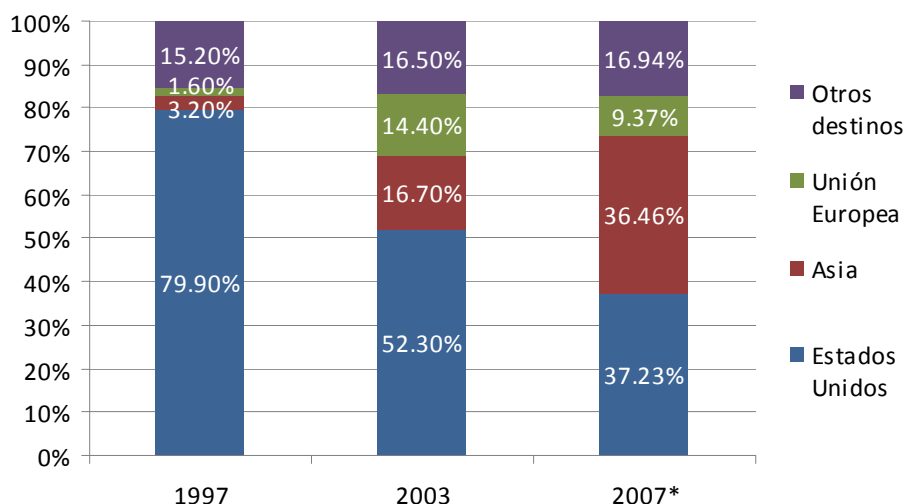


* Cifras preliminares sujetas a revisión
Fuente: PROCOMER

Este aumento en los montos de las exportaciones, así como de las actividades de las empresas ha traído fuertes cambios no sólo en los montos de exportación sino en los tipos de productos y los destinos a los que se exportan.

Por ejemplo, uno de los efectos que ha tenido el cambio en la composición de las empresas del Régimen ha sido la diversificación de mercados de exportación para Costa Rica. Tradicionalmente se ha mantenido a Estados Unidos como principal destino de las exportaciones, sin embargo, en los últimos años los productos de Zona Franca se exportan cada vez más a Asia (principalmente China). Otros mercados como la Unión Europea aumentó fuertemente en proporción entre 1997 y 2003, aunque disminuyó su participación para el último año.

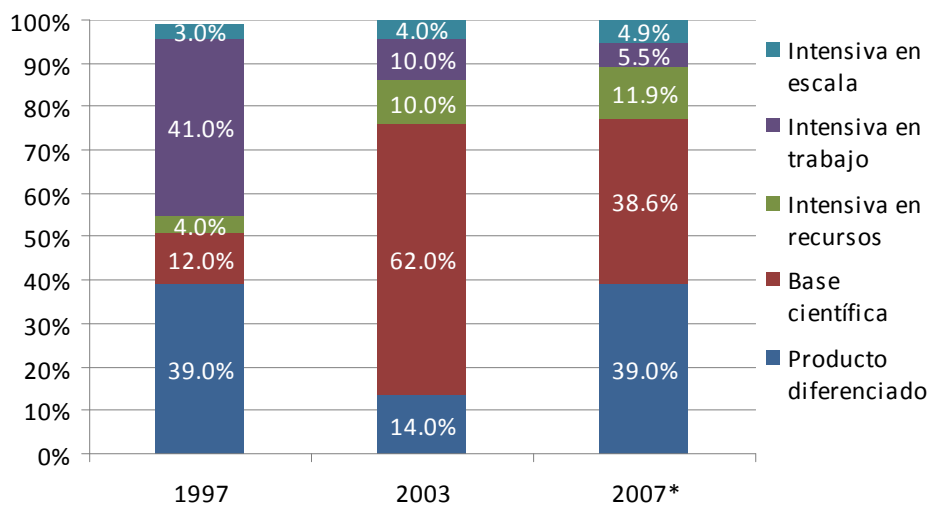
Gráfico 5. Exportaciones de Zona Franca según principales países o regiones de destino, 1997, 2003 y 2007



* Cifras preliminares sujetas a revisión
Fuente: PROCOMER

Otro de los grandes cambios los productos que exportan las empresas del Régimen, está en la intensidad en el uso de factores que intervienen en su fabricación. Los bienes de base científica incluyen productos de elevado componente tecnológico y los productos diferenciados productos muy especializados que en conjunto están asociados con manufacturas de alta tecnología. Estos dos tipos de producto han aumentado su participación en el total de exportaciones, mientras los productos intensivos en trabajo han continuado disminuyendo su participación en el total.

Gráfico 6. Exportaciones de Zona Franca según intensidad en el uso de factores de producción⁴, 1997, 2003 y 2007



Las importaciones de las empresas de Zona Franca se concentran principalmente en piezas y accesorios para ensamble y materia prima (suministros industriales no especificados), que en conjunto representan más del 85% de sus importaciones. Otro rubro importante es el de bienes de capital, clasificación bajo la cual entran principalmente la maquinaria y equipo utilizado para la producción.

⁴ Según metodología de la OCDE

Cuadro 2. Importaciones de bienes de las empresas de Zona Franca según Clasificación BEC⁵

<i>Millones de US\$</i>					
Categoría BEC	2003	2004	2005	2006*	2007*
Bienes de capital (excepto el equipo de transporte) y sus piezas y accesorios	1,534.2	1,672.4	2,281.3	2,655.9	2,388.2
<i>Piezas y accesorios</i>	1,383.5	1,492.5	2,016.3	2,449.6	2,201.9
<i>Bienes de capital (excepto el equipo de transporte)</i>	150.8	179.9	265.0	206.4	186.3
Suministros industriales no especificados en otra partida	479.3	601.2	653.2	747.9	709.9
Artículos de consumo no especificados en otra partida	204.6	192.0	207.5	229.3	275.6
Equipo de transporte y sus piezas y accesorios	6.2	15.3	36.3	56.0	35.0
Alimentos y bebidas	4.9	6.6	7.9	2.9	4.5
Combustibles y lubricantes	2.0	2.7	3.6	3.7	4.0
Bienes no especificados en otra partida	-	-	0.0	0.0	0.0
Total	2,231.3	2,490.3	3,189.7	3,695.8	3,417.2
<i>Porcentajes</i>					
Categoría BEC	2003	2004	2005	2006	2007
Bienes de capital (excepto el equipo de transporte) y sus piezas y accesorios	68.8%	67.2%	71.5%	71.9%	69.9%
<i>Piezas y accesorios</i>	62.0%	59.9%	63.2%	66.3%	64.4%
<i>Bienes de capital (excepto el equipo de transporte)</i>	6.8%	7.2%	8.3%	5.6%	5.5%
Suministros industriales no especificados en otra partida	21.5%	24.1%	20.5%	20.2%	20.8%
Artículos de consumo no especificados en otra partida	9.2%	7.7%	6.5%	6.2%	8.1%
Equipo de transporte y sus piezas y accesorios	0.3%	0.6%	1.1%	1.5%	1.0%
Alimentos y bebidas	0.2%	0.3%	0.2%	0.1%	0.1%
Combustibles y lubricantes	0.1%	0.1%	0.1%	0.1%	0.1%
Bienes no especificados en otra partida	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%
Total	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%

* Cifras preliminares sujetas a revisión

Fuente: PROCOMER

Estas cifras son importantes pues son una muestra del tipo de productos que eventualmente podrían suplir las empresas locales a las empresas de Zona Franca. Sin embargo, a su vez muestran la dificultad que representa esta tarea dada la alta cantidad de partes manufacturadas y el hecho de que muchas de las materias primas requeridas por estas empresas no se encuentran disponibles en el país y por tanto, en el caso de que una empresa nacional se las supla, tendría que ser a través de importaciones.

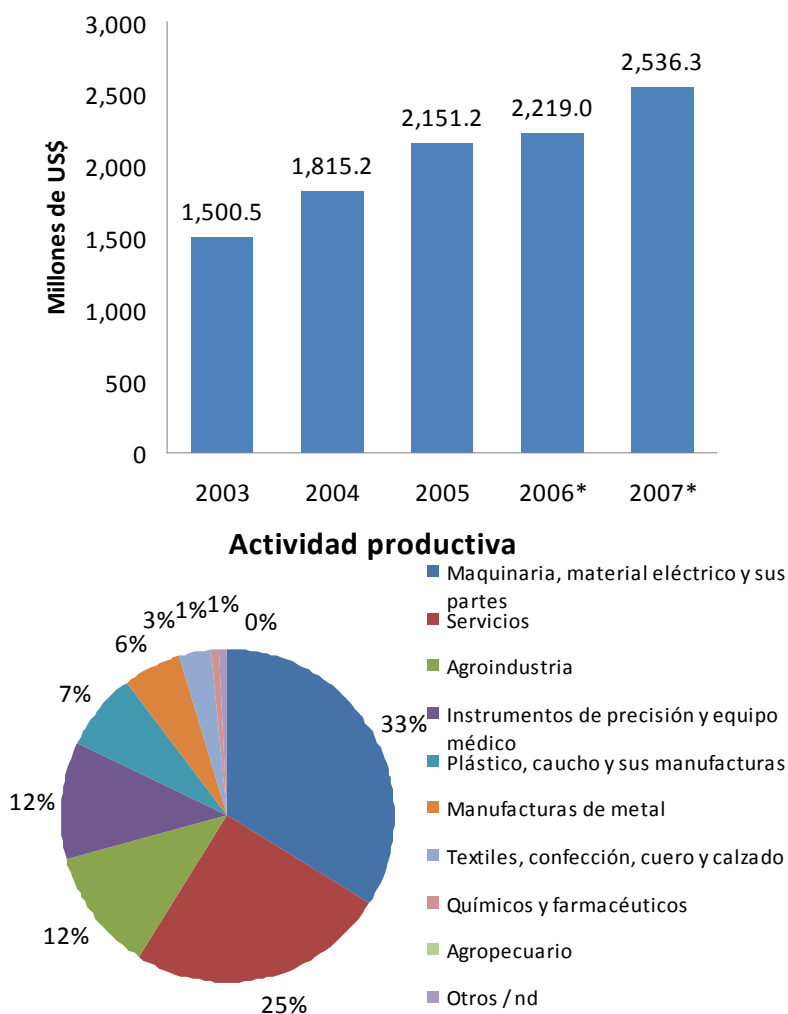
C. Inversión Acumulada e IED

Al año 2007, las empresas de Zona Franca alcanzaron la cifra de US\$2,536 millones de Inversión Acumulada. El sector que más inversión genera es el de Maquinaria, material eléctrico y sus partes que aporta la tercera parte de la inversión acumulada. Las empresas de servicios aportan la cuarta parte de este monto y en tercer lugar destacan las empresas de Agroindustria e

⁵ Grandes Categorías Económicas (Broad Economic Categories)

Instrumentos de precisión y equipo médico con un 12% de participación cada una.

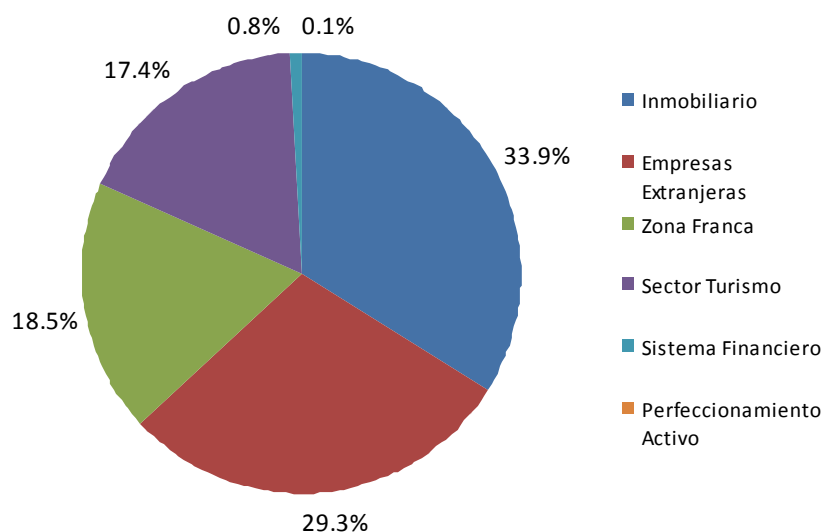
Gráfico 7. Inversión Acumulada de las empresas de Zona Franca, evolución y participación según actividad productiva de las empresas, 2007



* Cifras preliminares sujetas a revisión
Fuente: PROCOMER

El Régimen de Zona Franca ha constituido históricamente un generador de inversiones en el país y esto se ha analizado principalmente a la luz de la IED. Hasta hace pocos años el aporte del Régimen en la atracción de IED representaba más del 40%, sin embargo en los últimos 5 años dicha participación ha promediado el 31%, principalmente debido al aumento en la inversión inmobiliaria. Para el año 2007 el monto de IED atraído por empresas de Zona Franca representó el 18.2%.

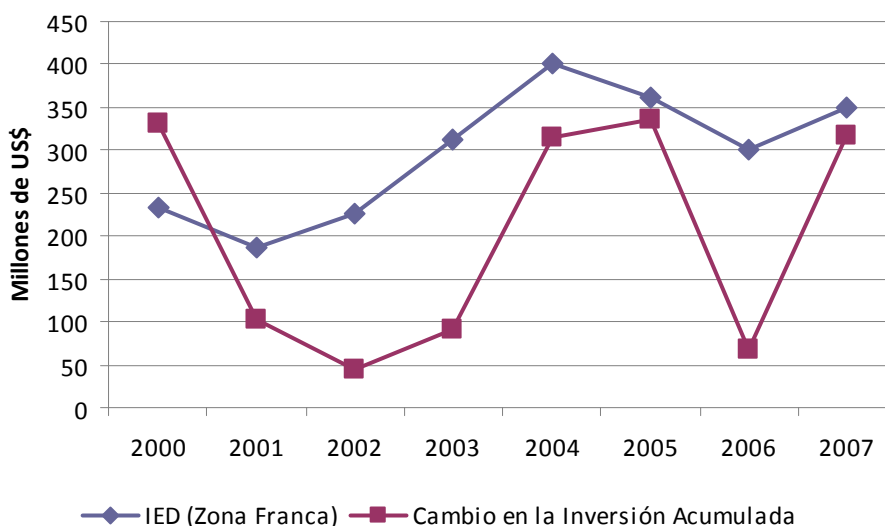
Gráfico 8. Inversión Extranjera Directa según grupos de empresas, 2007*



* Cifras preliminares
Fuente: BCCR

Sin embargo, la caída en la participación porcentual de las Zonas Francas como atractor de IED no implica una reducción significativa en los flujos anuales de inversión que por el contrario, se duplicaron entre el año 2001 y el 2004 y posteriormente se mantuvieron entre los US\$300 millones y los US\$365 millones.

Gráfico 9. Inversión Extranjera Directa y cambio en la Inversión Acumulada según grupos de empresas, 2007*



* Cifras preliminares
Fuente: PROCOMER y BCCR

Las dos series de estos flujos de IED se relacionan con las inversiones realizadas por las empresas de Zona Franca (cifra estimada por el BCCR) y las que PROCOMER contabiliza como Inversión Acumulada, sin embargo para algunos años (a excepción de 2005 y 2007) existen grandes diferencias entre una y otra cifra.

La IED se da cuando un inversor extranjero adquiere un activo en otro país (país receptor) con la intención de administrar dicho activo. Este elemento de “administración” es el elemento diferenciante entre la IED y la inversión de cartera, bonos y otros instrumentos financieros. Existen tres categorías principales de IED: acciones y participaciones de capital, utilidades reinvertidas y otro capital (préstamos de corto y largo plazo entre la casa matriz y la empresa filial).

La Inversión Acumulada contabilizada por PROCOMER se refiere principalmente a inversión bruta en activos fijos como: maquinaria, terrenos, edificios, mobiliario, software, equipos de oficina, vehículos y otros.

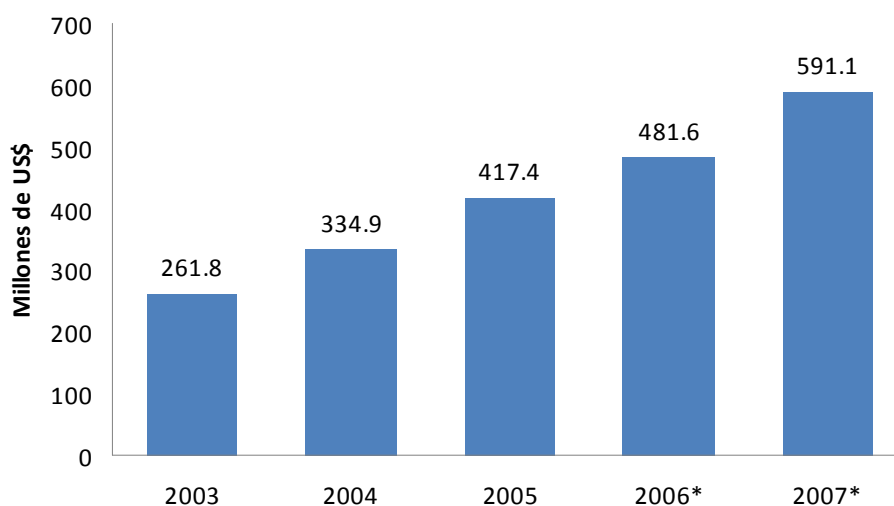
Al ser inversión bruta no incluye depreciación y al referirse sólo a inversión física no contempla la reinversión de utilidades ni los movimientos de capitales financieros entre la casa matriz y la filial.

D. Gasto nacional en compras de bienes y servicios

La generación de negocios entre las empresas transnacionales exportadoras instaladas bajo el Régimen ha sido tema de controversia en muchos países ya que en muchos casos se considera que la actividad de dichas empresas no llega a “conectarse” con el tejido empresarial local lo cual impide que se genere mayor actividad y mayores beneficios para los nacionales. Además, la generación de encadenamientos productivos entre estas empresas (principalmente las de “alta tecnología”) genera condiciones para la transferencia de conocimientos y tecnologías así como un mayor arraigo por parte de las empresas transnacionales.

Durante los últimos 5 años se dio un importante crecimiento en el valor de las compras de bienes y servicios realizadas por las empresas de Zona Franca a las empresas nacionales, rubro que se ha denominado Gasto Nacional⁶. Entre el año 2003 y el año 2007 creció 226%.

Gráfico 10. Zona Franca: Gasto nacional en compras de bienes y servicios a empresas nacionales



* Cifras preliminares

Fuente: Elaboración propia con datos del Informe Anual presentado a PROCOMER

La proporción en que las empresas de Zona Franca adquieren los bienes y servicios que requieren para sus operaciones se mide comparando la cifra de Gasto Nacional con la cifra de Importaciones⁷ y muestran un crecimiento en la

⁶ El gasto nacional en compras de bienes y servicios se calculó con base en los reportes anuales que las empresas de Zona Franca presentan a PROCOMER, en el cual realizan un desglose de sus gastos, separados entre nacionales y externos. Entre los rubros incluidos para este dato están: consumo de materia prima y similares; intereses y comisiones; servicios públicos; correos y couriers; servicios de laboratorio; seguros; servicios profesionales; servicios de transporte; alquileres; publicidad; gastos de aduana; papelería y útiles de oficina; suministros generales; combustibles y lubricantes; trabajos externos por subcontratación; y repuestos y accesorios. A partir de 2003 dicho reporte no separa el gasto nacional del externo, por lo que se realizó una estimación del componente nacional según las participaciones históricas.

⁷ Metodológicamente lo más indicado sería incluir la comparación del Gasto Nacional con las compras no sólo de bienes (Importaciones) sino con las importaciones de servicios, sin embargo no se cuenta con un dato desglosado para Zona Franca de las Importaciones de servicios que calcula el Banco Central de Costa Rica. Proporcionalmente, sin embargo, el gasto nacional en: intereses y comisiones, servicios públicos, correo y couriers, servicios de laboratorio, seguros, servicios profesionales, servicios de transporte, alquileres, publicidad, servicios aduanales y trabajos externos por subcontratación representa el 85% del gasto total que realizan las empresas de Zona Franca en dichos rubros. Si se considera el gasto externo en estos servicios, por ejemplo, para el año 2007 la proporción GN/Compras totales pasa de 14.7% a 14.4% y la de GN/M (que incluiría importaciones de servicios) pasa de 17.3% a 16.9%.

importancia de los suplidores locales para las empresas bajo el Régimen. Durante el periodo analizado el Gasto Nacional pasó de representar el 10.8% de las compras totales a un 14.7% que es el mayor porcentaje registrado desde 1997. En relación con las importaciones, el Gasto Nacional pasó de representar el 12.1% al 17.3%.

Cuadro 3. Zona Franca: Gasto Nacional, Importaciones y Compras totales

	2003	2004	2005	2006*	2007*
Gasto nacional en compras de bienes y Servicios (GN)	269.3	335.0	417.4	481.6	591.1
Importaciones (M)	2,231.3	2,490.3	3,189.8	3,695.8	3,417.2
Compras totales (GN + M)	2,500.6	2,825.2	3,607.1	4,177.5	4,008.3
GN / (GN+M)	10.8%	11.9%	11.6%	11.5%	14.7%
GN / M	12.1%	13.5%	13.1%	13.0%	17.3%

* Cifras preliminares

Fuente: PROCOMER y BCCR

El porcentaje que representa el Gasto Nacional dentro de las compras totales de las empresas varía según la actividad productiva. Mientras las empresas del sector agropecuario se suplen en un 95.3% a través de suplidores locales, otros sectores como el de Maquinaria, material eléctrico y sus partes sólo lo hace en un 2.1%.

Cuadro 4. Zona Franca: Gasto Nacional como porcentaje de las Compras Totales según actividad productiva

Actividad productiva	2003	2004	2005	2006*	2007*
Agropecuaria	96.7%	97.2%	90.8%	87.5%	95.3%
Agroindustria	86.2%	84.0%	80.7%	83.9%	85.6%
Manufacturas de metal	14.9%	37.9%	42.5%	49.3%	43.6%
Servicios	25.5%	24.0%	26.0%	24.9%	34.6%
Plástico, caucho y sus manufacturas	15.5%	24.4%	25.1%	21.4%	20.5%
Químicos y farmacéuticos	41.4%	47.2%	45.4%	41.9%	44.2%
Instrumentos de precisión y equipo médico	6.1%	6.0%	8.3%	9.5%	13.4%
Textiles, confección, cuero y calzado	5.5%	7.6%	7.3%	7.1%	7.6%
Maquinaria, material eléctrico y sus partes	2.6%	2.6%	2.3%	2.1%	2.1%
Otros	20.8%	21.7%	16.2%	17.6%	18.9%
Total	10.8%	11.9%	11.6%	11.5%	14.7%

* Cifras preliminares

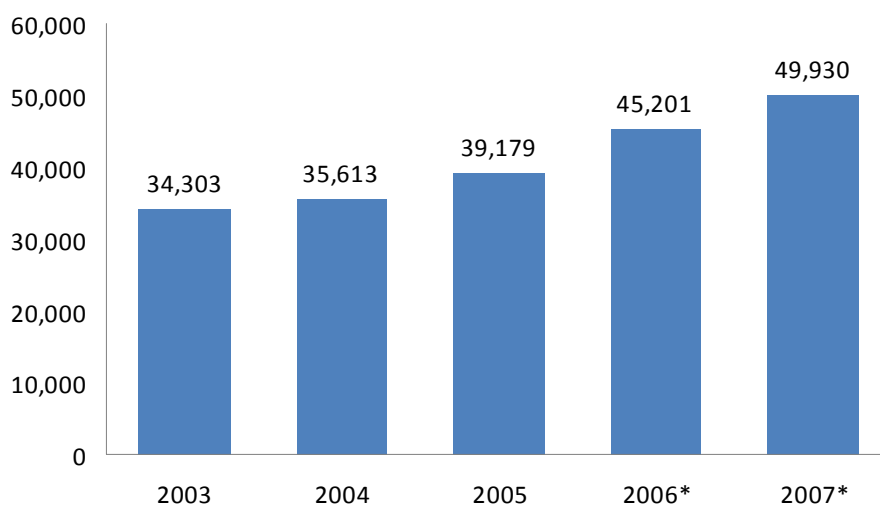
Fuente: Estimación con base en datos de PROCOMER y BCCR.

Sin embargo, los sectores que más gasto realizan localmente son las empresas agroindustriales, las de Servicios y las de Maquinaria, material eléctrico y sus partes (Ver Anexo 1).

E. Empleo y salarios

Otro de los aportes más importantes de las empresas de Zona Franca es la generación de empleos y el pago de salarios por encima del promedio nacional. Entre el año 2003 y el año 2007 los empleos generados por las empresas de Zona Franca crecieron un 146% pasando de 34,303 a casi 50 mil.

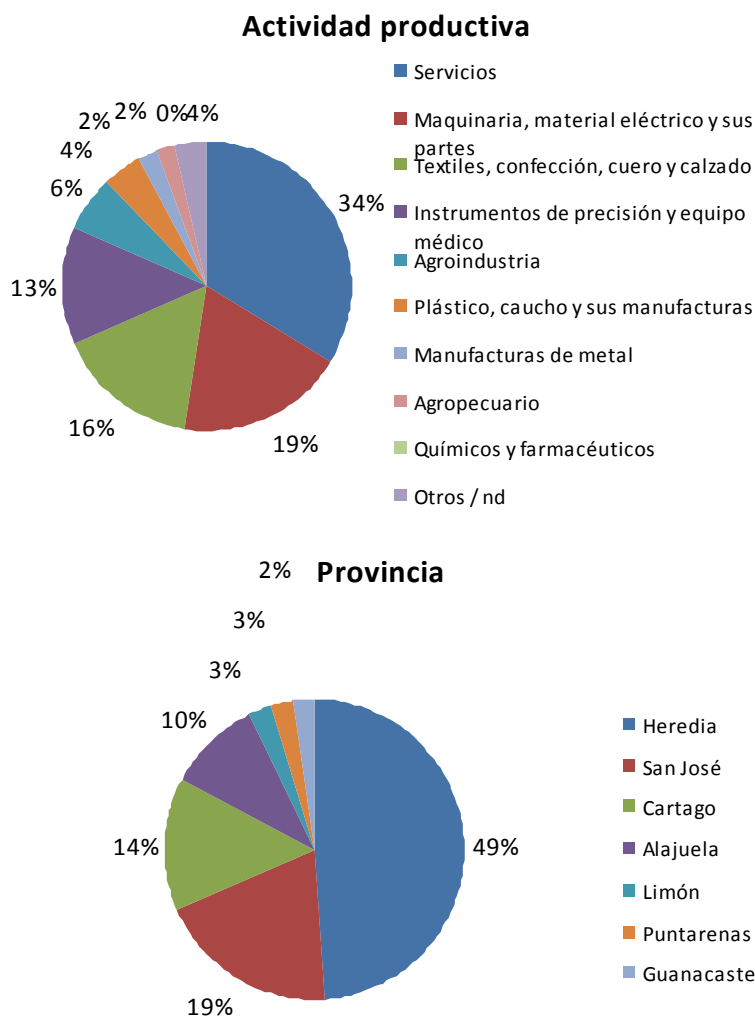
Gráfico 11. Empleos directos generados por las empresas de Zona Franca



* Cifras preliminares
Fuente: PROCOMER

El sector de mayor crecimiento fue el de Servicios que aumentó su planilla en más del 300% y actualmente representa el 34% de los empleos totales del Régimen. El segundo sector que más empleos genera es el de Maquinaria, material eléctrico y sus partes que genera el 19% del total y creció 119% con respecto al año 2003, a pesar de la baja de 551 empleos entre 2006 y 2007. En el tercer lugar se encuentra el sector Textil que, sin embargo, ha venido reduciendo su planilla desde el año 2001 (en el año 2007 sus empleados eran el 82% de los empleados del sector en el año 2003).

Gráfico 12. Empleos directos generados por las empresas de Zona Franca según actividad productiva y provincia

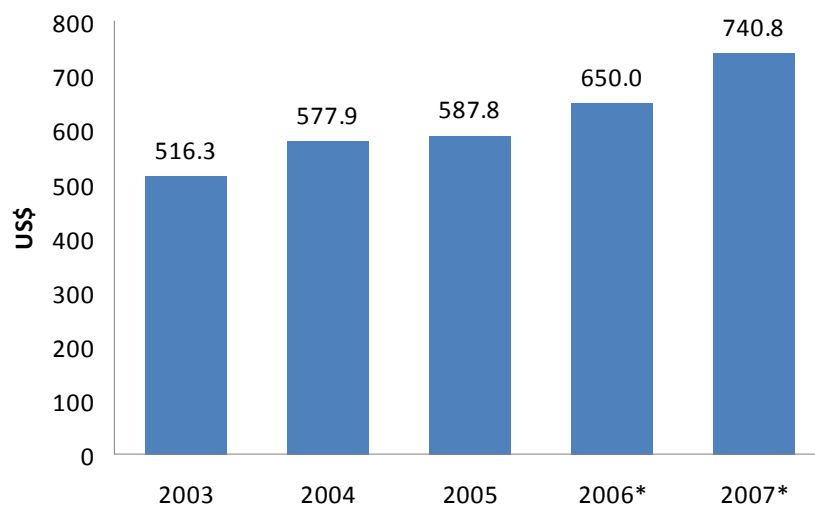


* Cifras preliminares
Fuente: PROCOMER

Además, la provincia donde se concentra la mayor cantidad de empleos generados es Heredia (49%), seguida de San José (19%) y Cartago (14%).

El salario mensual promedio por empleado pagado por las empresas de Zona Franca ha crecido constantemente también, entre el año 2003 y el 2007, pasando de US\$516.3 a US\$740.8.

Gráfico 13. Zona Franca: Salario mensual promedio por trabajador de las empresas de Zona Franca



* Cifras preliminares
Fuente: PROCOMER

El sector que paga los salarios más altos es el que también genera la mayor cantidad de empleos, el sector de Servicios, cuyo salario promedio alcanzó los 1 062 dólares el año 2007. Otros sectores que pagan salarios por encima del promedio son las empresas de Plástico, caucho y sus manufacturas y Manufacturas de metal.

En comparación con los salarios pagados a nivel nacional (los cuales incluyen los pagados en Zona Franca), las empresas bajo el Régimen pagan salarios superiores. El año 2003 los salarios de los empleados de Zona Franca eran 30% superiores a los pagados por el total de empresas mientras que para el año 2007 dicha diferencia había crecido a 56%.

En el Cuadro 5 se puede apreciar la evolución y relación entre los salarios promedio pagados por las empresas de Zona Franca y de las empresas nacionales según los sectores utilizados por la Caja Costarricense del Seguro Social (basados en la clasificación CIIU).

Cuadro 5. Salario mensual promedio por trabajador de las empresas de Zona Franca según sector y de las empresas nacionales, 2007

US\$ mensuales por trabajador

	2003	2004	2005	2006	2007
<i>Sector (CCSS)</i>					
Organizaciones extraterritoriales	1,220.9	1,365.2	1,315.5	1,349.1	1,405.9
Intermediación financiera	768.5	719.9	692.6	815.6	885.4
Industrias manufactureras	490.4	482.6	516.9	538.5	585.2
Electricidad, gas y agua	467.6	454.2	459.6	493.5	557.1
Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler	467.8	420.8	441.0	506.4	556.2
Administración pública y defensa	364.4	333.2	317.1	410.7	521.2
Explotación de minas y canteras	327.5	400.5	516.5	497.7	496.9
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	407.9	400.3	413.8	433.9	472.4
Pesca	212.3	263.4	264.1	283.8	471.7
Otras actividades de servicios	411.9	401.0	417.9	448.5	467.1
Servicios sociales y de salud	370.1	369.4	384.3	409.5	458.2
Comercio, reparación de vehículos automotores y enseres domésticos	400.4	381.4	385.2	411.7	455.7
Enseñanza	394.2	386.0	393.0	423.3	440.4
Construcción	266.5	292.1	286.0	309.2	352.3
Agricultura, ganadería, caza y selvicultura	277.2	302.9	292.9	320.8	352.3
Hoteles y restaurantes	289.4	291.0	298.2	319.8	350.0
Hogares privados con servicio doméstico	187.2	191.1	191.9	220.7	232.1
Total	396.4	391.3	401.9	434.2	476.1
<i>Actividad productiva (PROCOMER)</i>					
Servicios	809.1	834.3	838.6	971.6	1,061.7
Plástico, caucho y sus manufacturas	701.3	730.5	720.0	758.2	802.7
Manufacturas de metal	534.7	661.6	725.0	735.2	751.8
Maquinaria, material eléctrico y sus partes	588.0	586.7	610.5	633.8	717.3
Instrumentos de precisión y equipo médico	528.9	583.4	522.6	531.9	592.7
Agroindustria	546.8	695.6	623.1	487.2	539.5
Químicos y farmacéuticos	522.1	489.0	503.5	561.4	502.3
Textiles, confección, cuero y calzado	352.2	365.8	367.1	376.6	400.8
Agropecuario	256.1	327.6	285.3	308.2	356.0
Otros / nd	295.5	353.9	334.4	367.5	384.1
TOTAL	516.3	577.9	587.8	650.0	740.8

* Cifras preliminares

Fuente: PROCOMER y Caja Costarricense del Seguro Social (CCSS).

II. Cálculo del Beneficio País Neto

Siguiendo la metodología del documento original "*Balance de las Zonas Francas: Beneficio Neto del Régimen para Costa Rica (1997-2005)*", se muestra cómo la existencia del Régimen de Zona Franca en Costa Rica ha beneficiado al país no sólo desde el punto de vista macroeconómico con su aporte a la producción nacional por medio de la inversión extranjera y el comercio exterior sino también por su contribución, en términos de inversiones de capital productivo, empleo, salarios y la generación de mayor actividad económica para las empresas locales a las cuales les compran insumos para sus procesos de producción.

Es necesario aún sumar al beneficio que genera al país el régimen por concepto del pago del canon que realizan las empresas a PROCOMER, y el pago de impuestos.

A continuación se presentan algunas consideraciones metodológicas importantes sobre las variables incluidas en el cálculo del Beneficio País Neto y la estimación de sus componentes.

A. Consideraciones sobre la metodología

Según diferentes observaciones y comentarios realizados al estudio del año 2006, es necesario recalcar algunas consideraciones sobre la metodología empleada, las variables incluidas y las variables que efectivamente podrían mejorar el cálculo pero no se encuentran disponibles. Para mayor detalle sobre la metodología propuesta inicialmente se recomienda consultar el documento original (PROCOMER; 2006).

Primeramente, el enfoque plantea el análisis de los ingresos financieros netos generados a partir de la actividad de las empresas del Régimen de Zona Franca por lo que el cálculo deja de lado consideraciones de tipo costo de oportunidad o supuestos sobre si las empresas o su actividad se generaría o no sin la existencia del régimen o si la variación de las condiciones del Régimen variaría de alguna forma dicha actividad.

Ello implica que la estimación sería similar para cualquier otra empresa extranjera que opere dentro del territorio nacional con la excepción de que cualquier otra empresa no amparada a regímenes de incentivos no tendría como costo asociado para el país las exenciones de impuestos otorgadas.

Bajo este esquema, no se plantea un análisis que suponga que las empresas de Zona Franca no se instalarían sin los incentivos o que sus empleos o actividad empresarial variarían sin la existencia de ellos, si bien éste podría ser un enfoque de análisis alternativo.

B. Beneficio País

El estudio considera como componentes del Beneficio País los valores en dólares norteamericanos corrientes de las siguientes variables:

- Salarios, cargas sociales y otros beneficios pagados a los trabajadores
- Gasto Nacional en compras de bienes y servicios
- Cambio en la Inversión Acumulada
- Impuesto sobre la renta pagado al Gobierno
- Canon pagado a PROCOMER

Dichas cifras se podrían ver mejoradas desde el punto de vista metodológico si se calcula no el Gasto Nacional sino el valor agregado de las ventas de bienes y servicios realizado por las empresas nacionales a las empresas de Zona Franca. Esto se debe principalmente a la existencia de una cantidad importante de materias primas y productos finales importados por empresas locales y transformados en mayor o menor medida para su venta final a las empresas del

Régimen. Dicho cálculo requiere información pormenorizada por empresa para las suplidoras locales, información no disponible⁸ al momento del cálculo realizado para este estudio.

Otro aspecto a considerar es la incorporación de los impuestos pagados por las empresas suplidoras de las empresas del Régimen producto de sus ventas a Zona Franca. Dicha información tampoco se encuentra disponible al momento de realizar este estudio. Para su cálculo se requiere, además del monto de impuestos pagados el desglose y estimación de la proporción que se origina producto de las ventas a empresas de Zona Franca.

Además, tal y como se comentó en el estudio original (PROCOMER; 2006) existen beneficios económicos y sociales no incluidos en este cálculo derivados de las operaciones de las empresas de Zona Franca que no tienen un valor monetario específico que permita su cuantificación pero que deben ser considerados como parte de los beneficios del Régimen de Zona Franca.

C. Exenciones

El estudio considera además componentes de las Exenciones (costos) los valores en dólares norteamericanos corrientes de las siguientes variables:

- Impuesto de la renta exonerado
- Aranceles y ley 6946 exonerados
- Impuesto de ventas por compras de bienes y servicios exonerados
- Gastos de PROCOMER en la administración del Régimen

Para el cálculo de la exención del impuesto sobre la renta se utilizó las declaraciones de renta presentadas como parte del Informe Anual de Operaciones que corresponde a la declaración que las empresas presentan al Ministerio de Hacienda. Para la estimación de la exención de pagos por

⁸ Es posible que dicho cálculo se pueda realizar con base en la información de compras y ventas que reportan las empresas al Ministerio de Hacienda, así como la información de importaciones por empresa disponible en los archivos de la Dirección General de Aduanas.

aranceles de importación y ley 6946 se estimó utilizando el arancel de Nación Mas Favorecida (NMF)⁹ para cada una de las partidas a las que pertenecen los productos importados por las empresas de zona franca. En el caso del impuesto de ventas, se tomó el impuesto vigente para calcular, sobre el monto del gasto nacional en compras de bienes y servicios que se verían gravados de no haber existido el beneficio de régimen, el sacrificio impositivo para el país de dejar de percibir este impuesto. Por último, se contabilizó la proporción del presupuesto de PROCOMER destinado a la administración y fiscalización del Régimen.

D. Beneficio País Neto

Durante el periodo 2003-2007 se observa un aumento considerable del Beneficio País (BP) y el Beneficio País Neto (BPN). Durante este periodo el BP se duplicó en su valor, las Exenciones (Ex) aumentaron en 25% el valor inicial y como resultado el BPN del año 2007 es 2.76 veces el valor de 2003.

Cuadro 6. Beneficio País Neto por año de las Zonas Francas, millones de US\$

	2003	2004	2005	2006*	2007*
BENEFICIO PAÍS					
Salarios, cargas sociales y Otros beneficios	311.85	336.74	399.88	506.22	645.47
Gasto nacional en compras de bienes y Servicios	269.27	334.97	417.37	481.64	591.14
Cambio en la inversión acumulada	90.34	314.70	336.07	67.79	317.32
Impuesto de renta	2.78	10.05	10.27	14.29	14.82
Canon a PROCOMER	2.83	3.01	3.81	4.30	5.08
Total	677.07	999.48	1,167.41	1,074.25	1,573.81
EXENCIONES					
Impuesto de renta exonerado	128.04	119.28	196.11	192.49	167.81
Aranceles y ley 6946	59.20	65.71	51.97	68.27	63.14
Impuesto de ventas	8.21	10.22	9.76	11.80	13.77
Administración del régimen	0.32	0.35	0.40	0.41	0.43
Total	195.78	195.57	258.24	272.97	245.15
BENEFICIO PAÍS					
BENEFICIO NETO	481.30	803.91	909.16	801.29	1,328.66

* Cifras preliminares
Fuente: PROCOMER

⁹ Es el arancel que consolidó nuestro país ante la Organización Mundial de Comercio para cada uno de los productos el cuál puede tener un valor positivo o cero. Ello implica que no se consideran los casos en los que las importaciones pudieran tener un arancel preferencial por Tratados de Libre Comercio vigentes. Sin embargo, la proporción de importaciones procedentes de los países con los que hay acuerdos comerciales es menor al 2% del total.

Al sintetizar los costos y beneficios estimados para el país de acuerdo al criterio seleccionado, se considera importante destacar los siguientes resultados:

- a) Un BPN anual promedio de US\$864.9 millones
- b) Un BPN que representó, en promedio, un 4.1% con respecto al PIB de cada año y 5.1% para el año 2007.
- c) El BPN representó, en promedio, el 27.7% de las exportaciones del Régimen.
- d) Un BPN que podría interpretarse con respecto a las exenciones recibidas por las empresas de la siguiente forma: por cada dólar que el país dejó de percibir por concepto de impuestos se tuvo un Beneficio de aproximadamente de US\$4.7, en promedio, a lo largo del período.

Cuadro 7. Beneficio País Neto por año de las Zonas Francas, millones de US\$

	2003	2004	2005	2006*	2007*	Prom.
Beneficio País (BP)	677.1	999.5	1,167.4	1,074.3	1,573.8	1,098.4
Exenciones (Ex)	195.8	195.6	258.2	273.0	245.2	233.5
BENEFICIO PAÍS NETO (BPN)	481.3	803.9	909.2	801.3	1,328.7	864.9
PIB (miles de millones de US\$)	17.5	18.6	19.9	22.5	26.2	21.0
BP / Ex	346%	511%	452%	394%	642%	469%
BP / PIB	3.9%	5.4%	5.9%	4.8%	6.0%	5.2%
BPN / PIB	2.7%	4.3%	4.6%	3.6%	5.1%	4.1%
BP / Exportaciones	20.4%	30.8%	31.6%	24.9%	31.1%	27.7%
BPN / Exportaciones	14.5%	24.8%	24.6%	18.6%	26.2%	21.7%

* Cifras preliminares

Fuente: Estimaciones con base en datos de PROCOMER y BCCR.

III. Comentarios finales

Durante los últimos 5 años se puede apreciar que el Régimen de Zona Franca mantiene e incluso ha incrementado su dinamismo exportador, empleador y generador de actividad económica para el país.

Más importante aún, el beneficio estimado para el país derivado de las operaciones de las empresas bajo el Régimen de Zona Franca ha venido aumentando anualmente y para el año 2007 representó el 5.1% del PIB. Los beneficios derivados de la operación de las empresas de Zona Franca sobrepasan ampliamente las exenciones otorgadas. Incluso, para el año 2007 por cada dólar que el país dejó de percibir por incentivar la actividad exportadora en las Zonas Francas obtuvo un beneficio de US\$6.4.

Es, sin embargo, un aspecto preocupante el hecho de que durante los últimos años haya ocurrido una importante salida de empresas de los sectores Textil y de manufactura de Maquinaria, material eléctrico y sus partes. Esta baja fue compensada con el ingreso de empresas de Servicios.

Durante ya varios años, se han sucedido diferentes periodos de incertidumbre en relación con temas importantes para la atracción de empresas al Régimen como son la aprobación y entrada en vigencia del Tratado de Libre Comercio con Estados Unidos y la reforma a la Ley de Zonas Francas para adecuar ésta a los requerimientos de la OMC. Este último punto en particular implica, entre otras cosas, que los países deben eliminar los incentivos que sean otorgados a empresas a las que se les condicione exportar, que es el caso de la presente Ley de Zonas Francas. Actualmente, el plazo máximo para realizar dicha adaptación vence en diciembre del 2015. Este requerimiento no incluye los incentivos a las empresas de servicios

El Régimen continúa siendo un importante atractor de Inversión Extranjera Directa (IED) para el país, sin embargo su participación dentro del total de IED de Costa Rica se ha reducido bastante.

Además, es importante destacar el aumento en el valor de las compras de bienes y servicios que realizan las empresas de Zona Franca a empresas locales, así como el aumento en la proporción que éstas representan dentro del total de compras que realizan.

Es muy importante destacar el crecimiento en los empleos que generan las Zonas Francas que ya representan casi el 7% de los empleos totales del país, con salarios 50% mayores al promedio nacional.

Estudios recientes (2007 WAIPA-UNCTAD World Survey of Foreign Affiliates) sostienen que el otorgamiento de incentivos se mantiene como uno de los factores decisorios más importantes para la IED, en conjunto con la existencia de estabilidad política y económica, la calidad y el costo de la mano de obra y la disponibilidad de buenos servicios de infraestructura, por lo que si el país quiere mantenerse competitivo en la atracción de empresas extranjeras debe plantear una propuesta que adecue los incentivos a las disposiciones internacionales pero que además, los complemente en temas de competitividad.

Aunque la fecha límite para realizar los cambios parece estar muy lejana, este tipo de inversión productiva en manufactura, que se caracteriza por altos costos hundidos y por ende se llega a rentabilizar a largo plazo, requiere de reglas claras a lo largo de amplios períodos de operación; esto ocurre en momentos en los que otros países contra los cuales competimos ya han adaptado sus propios regímenes o están en medio de sus procesos de transición hacia nuevos esquemas basados en empresas o sectores pioneros o estratégicos y que por ello no basan el otorgamiento de sus incentivos según el destino de las ventas de sus beneficiarios.

Adicionalmente, esta reforma debe ser aprovechada para incorporar mejoras que también tengan sentido estratégico para el país, tales como la facilitación de condiciones para que algunas empresas se puedan ubicar en zonas alejadas y en donde por su naturaleza las condiciones operativas son menos aptas que en el Valle Central pero en donde a la vez generarían un enorme beneficio social para la población local de donde se llegan a ubicar.

Bibliografía

- BCCR (2008). Informe sobre flujos de Inversión Directa en Costa Rica 2007-2008. San José, Costa Rica: Departamento de Estadística Macroeconómica, Banco Central de Costa Rica.
- Hernández, J. (2008). Evolución y efectos recientes de la Inversión Extranjera Directa en Costa Rica (2000-2007). San José, Costa Rica: PROCOMER.
- Matarrita, R. (2007). Caracterización de la inversión extranjera directa en Costa Rica: Algunas consideraciones para su análisis. San José, Costa Rica: Decimotercer Informe Estado de la Nación.
- Monge, Ricardo et. al. (2005). Análisis Costo-Beneficio del Régimen de Zonas Francas: Impactos de la Inversión Extranjera Directa en Costa Rica. Washington D.C.: Organización de Estados Americanos (OEA), Serie Estudios de Comercio, Crecimiento y Competitividad de la OEA.
- Paus, E. (2007). Inversion Extranjera, Desarrollo, y Globalizacion. Puede Costa Rica Emular a Irlanda? San José, Costa Rica: Editorial de la Universidad de Costa Rica.
- PROCOMER (2006). Balance de las Zonas Francas: Beneficio neto del Régimen para Costa Rica (1997- 2005). San José, Costa Rica: PROCOMER.

ANEXO 1: Resumen de las principales cifras del Régimen de Zona Franca

A. Empresas activas

	Número de empresas										
	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006*	2007*
TOTAL	168	179	194	214	217	222	213	204	184	197	215
<i>Según actividad productiva</i>											
Servicios	25	28	34	36	38	42	48	53	56	73	84
Maquinaria, material eléctrico y sus partes	41	45	45	52	51	51	47	39	33	35	37
Textiles, confección, cuero y calzado	41	39	42	44	43	42	35	32	21	21	22
Agroindustria	10	12	14	19	21	18	18	17	16	15	14
Instrumentos de precisión y equipo médico	11	9	12	12	12	15	14	16	15	14	17
Manufacturas de metal	7	6	6	8	12	14	14	11	12	13	13
Plástico, caucho y sus manufacturas	4	7	7	7	7	9	10	11	9	8	10
Químicos y farmacéuticos	5	6	6	7	6	6	5	7	5	4	4
Agropecuario		1	2	3	3	3	3	3	4	4	4
Otros / nd	24	26	26	26	24	22	19	15	13	10	10
<i>Según ubicación</i>											
Fuera de parque	34	41	44	55	57	55	55	50	51	49	47
Metropolitana	40	41	42	42	40	42	41	40	33	34	35
Zeta Cartago	25	31	28	30	32	29	27	22	21	22	25
Ultrapark	6	7	8	10	12	11	13	9	11	15	17
Global	2	2	4	6	8	10	11	14	14	17	17
Otros / nd	61	57	68	71	68	75	66	69	54	60	74
<i>Según provincia</i>											
Heredia	54	61	69	75	79	84	86	85	82	93	105
Alajuela	52	47	53	55	51	56	47	47	32	32	34
Cartago	30	37	34	39	41	38	35	29	28	28	31
San José	10	9	12	14	14	16	18	17	19	21	22
Puntarenas	12	12	14	17	17	15	14	14	10	11	11
Guanacaste	5	5	6	6	7	6	6	6	7	8	8
Limón	4	7	5	7	7	6	6	5	4	4	4
Otros / nd	1	1	1	1	1	1	1	1	2		
<i>Según tipo</i>											
Procesadora	129	137	146	164	166	167	153	139	116	114	122
Servicios	15	18	21	23	25	30	36	40	42	54	58
Administradora	7	7	10	10	10	11	11	11	12	16	19
Comercializadora	12	12	11	11	11	9	8	9	8	8	11
Procesadora - Servicios	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
Comercializadora - Procesadora	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2
Otros / nd	1		1	1					1		
<i>Según zona de desarrollo relativo**</i>											
Mayor	139	148	162	173	175	185	177	170	151	165	183
Menor	26	26	27	33	35	33	33	32	29	31	31
Otros / nd	3	5	5	8	7	4	3	2	4	1	1
TOTAL	168	179	194	214	217	222	213	204	184	197	215

* Cifras preliminares

** Según definición de MIDEPLAN

Fuente: PROCOMER

B. Exportaciones

<i>Cifras en millones de US\$</i>											
	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006*	2007*
TOTAL	891.7	1,965.3	3,625.2	2,998.1	2,381.3	2,665.5	3,326.7	3,241.7	3,699.0	4,314.5	5,067.3
<i>Según actividad productiva</i>											
Maquinaria, material eléctrico y sus partes	271.5	1,271.0	2,812.3	2,025.4	1,217.8	1,256.3	1,789.0	1,560.2	1,880.8	2,304.8	2,820.4
Instrumentos de precisión y equipo médico	67.1	83.5	107.0	216.7	330.0	411.9	529.1	541.5	583.2	676.5	762.3
Agroindustria	22.1	36.3	45.4	56.9	97.1	203.6	246.2	306.9	335.9	336.8	473.6
Textiles, confección, cuero y calzado	337.5	367.9	430.6	419.5	403.7	424.6	347.4	333.6	328.2	305.6	271.1
Servicios	75.8	58.8	27.2	76.1	105.8	127.7	143.3	146.9	171.7	222.1	231.2
Plástico, caucho y sus manufacturas	5.3	9.1	55.1	66.1	66.7	81.4	92.6	138.8	162.9	188.8	204.3
Manufacturas de metal	3.7	17.8	22.7	28.7	32.7	30.5	33.8	48.5	64.6	99.9	107.6
Químicos y farmacéuticos	20.4	30.2	31.3	29.9	39.9	38.8	51.4	67.5	68.2	67.3	73.7
Agropecuaria	-	-	0.0	3.3	18.0	20.8	27.3	24.7	22.8	19.9	34.5
Otros / nd	88.2	90.8	93.5	75.5	69.6	69.9	66.6	73.2	80.7	92.7	88.7
<i>Según ubicación</i>											
Fuera de parque	166.0	1,167.6	2,775.7	2,094.8	1,471.6	1,671.2	2,293.5	2,092.9	2,492.8	1,197.0	1,309.3
Zeta Cartago	241.1	276.2	389.9	427.7	416.1	454.8	405.9	420.4	435.9	425.7	484.1
Global	0.2	0.8	1.0	1.3	3.4	14.1	34.5	46.3	93.0	155.8	211.8
Ultraparque	53.5	59.7	56.8	67.6	94.9	100.4	120.4	137.3	141.2	165.5	196.0
Metropolitana	280.2	286.2	214.9	225.2	204.1	218.2	259.0	332.2	314.4	308.9	169.6
Otros / nd	150.6	174.7	186.9	181.5	191.2	206.9	213.4	212.5	221.7	2,061.6	2,696.6
<i>Según provincia</i>											
Heredia	351.83	1,351.13	2,860.44	2,138.86	1,492.45	1,633.11	2,303.90	2,110.47	2,501.50	3,086.19	3,625.98
Cartago	278.68	308.77	416.77	461.33	465.01	504.24	451.70	468.54	479.77	474.42	537.75
Alajuela	149.55	171.02	187.58	197.68	198.95	180.73	168.03	217.23	235.77	262.67	296.68
San José	62.20	54.29	67.55	80.50	90.70	174.20	201.02	227.45	235.39	251.72	270.27
Puntarenas	41.11	60.42	68.17	70.62	76.19	100.38	123.21	128.86	148.01	137.87	194.69
Guanacaste	5.60	17.72	23.74	32.67	35.29	47.41	51.95	59.87	58.64	63.33	95.13
Limón	2.69	1.98	0.96	16.42	22.69	25.44	26.86	29.23	39.90	38.26	46.85
Otros / nd	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<i>Según tipo</i>											
Procesadora	827.2	1,887.4	3,533.0	2,864.5	2,211.1	2,477.7	3,106.8	2,998.3	3,424.8	3,992.1	4,719.0
Servicios	0.1	0.2	6.8	39.9	66.9	87.6	120.4	122.3	144.5	180.1	181.6
Comercializadora	24.9	36.9	36.2	34.4	47.0	43.5	57.9	72.1	74.6	78.7	89.9
Procesadora-Servicios	23.9	24.3	31.8	45.8	44.5	47.2	30.8	34.7	36.3	51.3	58.1
Comercializadora-Procesadora	15.6	16.4	17.3	11.0	11.7	9.5	10.9	14.3	18.9	12.2	18.8
Administradora	-	0.1	0.1	2.5	-	-	-	0.0	0.0	0.1	-
Otros / nd	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<i>Según zona de desarrollo relativo**</i>											
Mayor	822.2	1,857.7	3,503.5	2,839.9	2,203.1	2,448.2	3,082.5	2,941.7	3,370.4	3,975.7	4,606.7
Menor	69.0	107.5	120.5	154.0	176.0	216.2	242.7	297.7	328.4	338.8	460.7
Otros / nd	0.5	0.1	1.2	4.2	2.2	1.1	1.5	2.2	0.2	-	-
TOTAL	891.7	1,965.3	3,625.2	2,998.1	2,381.3	2,665.5	3,326.7	3,241.7	3,699.0	4,314.5	5,067.3

* Cifras preliminares

** Según definición de MIDEPLAN

Fuente: PROCOMER

C. Importaciones

<i>Cifras en millones de US\$</i>											
	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006*	2007*
TOTAL	736.3	1,539.0	1,858.4	1,795.0	2,015.3	2,210.7	2,231.3	2,490.3	3,189.8	3,695.8	3,417.2
<i>Según actividad productiva</i>											
Maquinaria, material eléctrico y sus partes	203.3	964.4	1,236.5	1,102.5	1,310.6	1,444.9	1,481.3	1,655.3	2,235.3	2,602.1	2,366.8
Instrumentos de precisión y equipo médico	27.9	40.2	35.4	104.0	127.0	162.5	200.8	213.0	254.0	291.9	288.3
Servicios	40.7	51.4	59.4	82.0	94.2	135.1	114.8	151.9	192.3	275.1	241.4
Textiles, confección, cuero y calzado	348.0	377.6	391.0	384.0	356.3	320.1	272.1	261.1	257.1	241.4	223.6
Plástico, caucho y sus manufacturas	5.1	10.1	30.2	31.0	30.7	40.8	61.9	83.5	91.5	115.4	120.2
Manufacturas de metal	2.0	11.0	18.6	16.7	23.3	12.7	19.1	34.6	43.0	53.3	64.2
Agroindustria	3.0	8.7	11.2	9.7	12.5	25.4	16.3	21.9	35.3	31.1	37.3
Químicos y farmacéuticos	5.0	13.4	14.9	16.4	19.2	17.9	16.3	17.5	21.1	20.3	19.1
Agropecuaria	-	-	0.3	1.9	0.3	0.3	0.4	0.4	1.4	1.5	1.0
Otros / nd	101.3	62.3	60.9	46.7	41.1	51.0	48.4	51.0	58.8	63.7	55.3
<i>Según ubicación</i>											
Fuera de parque	158.4	880.6	1,247.7	1,118.0	1,388.8	1,561.6	1,557.4	1,697.2	2,319.7	492.2	490.2
Zeta Cartago	143.1	178.6	216.2	237.0	236.4	255.1	214.0	215.7	221.9	236.4	237.8
Metropolitana	217.4	233.5	157.2	160.2	125.0	156.2	191.3	268.6	270.1	229.7	158.9
Ultrapark	27.8	35.6	36.4	66.4	72.5	79.3	70.4	90.8	98.6	118.0	127.1
Global	0.2	0.7	1.4	1.2	8.6	17.4	33.1	43.2	79.1	101.5	114.6
Otros / nd	189.4	210.1	199.4	212.1	183.9	141.0	165.1	174.7	200.4	2,518.0	2,288.6
<i>Según provincia</i>											
Heredia	305.8	1,071.4	1,322.6	1,217.6	1,493.1	1,700.1	1,768.7	1,977.3	2,605.6	3,055.2	2,762.2
Cartago	179.3	189.0	225.7	252.2	248.9	267.8	230.0	230.8	237.7	251.7	256.2
Alajuela	148.3	174.4	188.2	190.5	172.2	158.1	132.1	154.8	199.3	242.9	224.2
San José	47.6	27.1	36.3	61.9	38.2	48.4	55.7	67.5	82.7	90.0	107.5
Puntarenas	51.4	68.7	74.0	66.5	57.2	30.7	42.9	54.9	51.4	43.8	55.2
Guanacaste	1.0	3.9	2.7	3.4	1.8	3.7	0.8	2.4	4.6	6.0	6.2
Limón	3.0	4.4	8.9	2.9	3.8	2.0	1.1	2.5	8.5	6.2	5.6
Otros / nd	-	-	-	-	-	-	-	-	0.0	-	-
<i>Según tipo</i>											
Procesadora	705.1	1,482.7	1,764.0	1,678.3	1,889.6	2,045.4	2,082.2	2,301.2	2,955.1	3,380.8	3,139.4
Servicios	1.9	12.9	20.0	55.3	70.1	91.5	105.3	130.9	150.3	203.6	188.3
Procesadora-Servicios	12.6	16.2	48.7	31.0	26.8	45.8	13.3	22.9	42.4	65.6	46.4
Comercializadora	15.6	25.1	23.2	25.5	26.7	24.9	28.6	28.6	36.6	35.5	29.1
Administradora	0.6	1.2	1.4	3.9	1.3	2.6	1.4	6.0	4.5	9.6	13.0
Comercializadora-Procesadora	0.5	0.9	1.0	0.9	0.8	0.5	0.5	0.7	0.8	0.8	1.0
Otros / nd	0.0	-	0.0	0.0	-	-	-	-	0.0	-	-
<i>Según zona de desarrollo relativo**</i>											
Mayor	665.1	1,451.2	1,760.0	1,695.2	1,914.0	2,130.8	2,135.3	2,373.6	3,057.7	3,552.0	3,257.3
Menor	70.9	83.6	87.6	96.7	100.1	79.6	94.7	115.5	132.0	143.8	159.9
Otros / nd	0.3	4.2	10.8	3.1	1.1	0.3	1.3	1.2	0.0	-	-
TOTAL	736.3	1,539.0	1,858.4	1,795.0	2,015.3	2,210.7	2,231.3	2,490.3	3,189.8	3,695.8	3,417.2

* Cifras preliminares

** Según definición de MIDEPLAN

Fuente: PROCOMER

D. Inversión Acumulada

Cifras en millones de US\$

	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006*	2007*
TOTAL	465.8	532.2	932.7	1,263.8	1,366.2	1,410.1	1,500.5	1,815.2	2,151.2	2,219.0	2,536.3
<i>Según actividad productiva</i>											
Maquinaria, material eléctrico y sus partes	109.0	150.9	410.8	526.2	633.7	631.0	666.0	707.8	921.1	870.0	862.8
Servicios	115.2	122.8	111.8	109.4	158.0	196.1	206.5	227.7	359.9	396.7	632.8
Agroindustria	14.5	23.2	30.2	246.1	95.2	130.3	164.9	254.0	245.7	276.0	297.8
Instrumentos de precisión y equipo médico	8.5	12.1	73.3	97.3	112.4	147.6	169.4	166.4	182.1	221.0	295.3
Plástico, caucho y sus manufacturas	8.9	9.6	110.4	85.7	77.2	86.5	90.7	134.6	151.4	168.2	185.9
Manufacturas de metal	1.2	21.0	21.2	19.8	27.0	25.6	28.8	90.9	139.1	139.4	139.9
Textiles, confección, cuero y calzado	94.7	112.7	59.3	96.1	179.5	106.1	87.3	149.8	75.2	82.8	76.2
Químicos y farmacéuticos	0.8	15.0	12.9	28.8	35.3	42.2	45.9	47.4	47.3	24.9	22.1
Agropecuaria	-	1.0	3.3	10.4	11.0	10.9	12.0	5.3	9.9	18.2	5.0
Otros / nd	112.9	63.8	99.5	43.9	36.8	33.8	28.9	31.2	19.5	21.8	18.6
<i>Según ubicación</i>											
Fuera de parque	146.8	161.4	589.0	684.2	747.4	840.8	901.6	1,104.0	1,325.5	810.8	844.9
Metropolitana	77.4	124.3	88.4	336.2	250.3	143.3	166.1	177.2	232.7	234.4	291.4
FORUM	-	-	1.9	20.5	30.7	34.7	38.1	31.3	139.3	142.6	239.0
Zeta Cartago	90.5	68.8	76.0	99.4	165.4	183.1	152.3	234.2	152.7	189.4	189.1
Global	(0.1)	1.2	1.1	11.8	28.4	35.1	51.8	66.5	82.9	93.2	128.4
Otros / nd	151.2	176.6	176.3	111.7	144.0	173.1	190.6	201.9	218.1	748.5	843.6
<i>Según provincia</i>											
Heredia	205.2	261.6	550.7	817.5	849.4	846.0	907.9	989.8	1,281.3	1,234.4	1,358.8
San José	8.2	6.5	69.6	107.2	99.5	118.7	167.4	186.3	264.3	291.2	391.2
Alajuela	70.3	78.9	96.0	79.0	95.8	108.7	104.0	178.1	178.0	210.1	294.7
Cartago	157.6	116.4	123.3	155.5	216.9	232.9	199.3	280.2	193.7	229.2	230.5
Puntarenas	11.7	50.7	73.5	38.1	51.1	46.4	61.6	150.5	169.1	165.7	183.9
Limón	0.8	3.3	12.7	29.3	27.0	28.8	27.4	3.9	31.9	32.9	38.8
Guanacaste	12.1	14.8	6.9	37.1	26.5	28.5	32.9	26.4	32.5	55.3	38.5
Otros / nd	-	-	-	-	-	-	-	-	0.3	-	-
<i>Según tipo</i>											
Procesadora	339.6	371.4	782.0	1,124.6	1,175.3	1,180.2	1,243.0	1,535.7	1,741.7	1,804.3	1,874.2
Servicios	8.9	11.9	13.5	21.0	67.8	97.4	95.7	107.2	194.9	188.7	361.2
Administradora	97.3	99.2	82.3	88.1	77.8	85.9	102.0	112.7	155.6	189.6	248.7
Procesadora-Servicios	9.1	11.7	17.0	0.3	14.2	14.9	11.0	10.1	11.1	16.7	21.9
Comercializadora-Procesadora	5.2	11.7	10.4	11.7	8.1	6.4	7.4	10.3	8.5	7.3	17.1
Comercializadora	5.7	26.3	27.4	18.0	23.0	25.4	41.2	39.2	39.4	12.4	13.3
Otros / nd	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<i>Según zona de desarrollo relativo**</i>											
Mayor	371.9	416.1	792.2	1,114.2	1,218.1	1,266.2	1,334.2	1,503.7	1,798.2	1,828.4	2,124.4
Menor	83.1	102.4	109.9	138.6	141.6	139.3	161.5	311.4	350.5	388.3	409.3
Otros / nd	10.8	13.7	30.6	11.0	6.5	4.6	4.8	-	2.6	2.4	2.6
TOTAL	465.8	532.2	932.7	1,263.8	1,366.2	1,410.1	1,500.5	1,815.2	2,151.2	2,219.0	2,536.3

* Cifras preliminares

** Según definición de MIDEPLAN

Fuente: PROCOMER

E. Gasto Nacional en Compras de Bienes y Servicios

<i>Cifras en millones de US\$</i>											
	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006*	2007*
TOTAL	62.7	165.9	184.2	137.0	200.3	235.6	261.8	334.9	417.4	481.6	591.1
<i>Según actividad productiva</i>											
Agroindustria	5.1	15.5	9.1	27.9	59.8	88.5	101.7	114.8	147.5	162.5	221.4
Servicios	8.9	11.8	9.1	9.9	24.5	28.9	39.2	48.0	67.5	91.3	127.6
Maquinaria, material eléctrico y sus partes	14.5	59.7	57.3	30.2	41.3	35.7	40.3	44.9	53.7	56.6	50.0
Manufacturas de metal	1.0	0.7	0.3	0.3	1.8	1.1	3.4	21.1	31.7	51.8	49.5
Instrumentos de precisión y equipo médico	1.7	4.9	3.1	9.6	5.3	8.6	13.0	13.6	23.0	30.6	44.4
Plástico, caucho y sus manufacturas	1.0	5.1	11.3	15.5	10.4	15.4	11.4	26.9	30.6	31.5	30.9
Agropecuaria	-	-	-	0.1	12.8	15.4	12.8	14.4	14.2	10.8	20.7
Textiles, confección, cuero y calzado	19.9	52.1	70.7	19.1	23.4	19.2	15.9	21.5	20.1	18.4	18.5
Químicos y farmacéuticos	6.1	7.0	7.1	7.2	10.8	7.1	11.5	15.7	17.6	14.6	15.2
Otros / nd	4.7	9.2	16.2	17.3	10.3	15.8	12.7	14.1	11.4	13.6	12.9
<i>Según ubicación</i>											
Fuera de parque	19.9	65.3	72.9	63.2	111.9	152.3	164.0	212.1	269.1	277.5	352.5
FORUM	-	-	0.9	1.2	8.0	11.7	17.8	24.3	42.3	48.7	70.8
Metropolitana	11.6	50.1	48.4	9.0	19.4	14.8	20.5	26.9	29.0	33.1	33.0
Global	0.1	0.5	0.5	1.8	4.9	5.4	7.7	11.5	17.5	25.6	28.6
Ultrapark	4.7	5.7	5.9	17.3	14.3	12.4	15.4	16.7	16.6	24.3	29.6
Otros / nd	26.4	44.3	55.6	44.5	41.8	39.0	36.5	43.4	42.7	72.5	76.6
<i>Según provincia</i>											
Heredia	18.7	94.9	99.4	46.1	58.8	64.6	81.6	103.3	126.6	153.6	177.0
San José	8.1	9.0	12.4	10.7	19.8	36.8	53.5	69.7	99.3	115.2	150.3
Puntarenas	4.8	7.8	7.4	4.7	18.9	30.1	24.8	44.5	52.3	68.9	77.3
Alajuela	19.4	12.8	19.9	18.4	22.4	23.4	24.6	47.6	47.8	43.8	59.3
Guanacaste	2.0	12.3	2.4	13.3	27.7	29.8	32.3	30.9	32.3	37.5	56.4
Cartago	9.3	28.2	40.9	34.4	38.4	37.8	31.8	30.1	34.4	36.9	41.1
Limón	0.5	0.9	1.8	9.4	14.4	13.0	13.2	8.8	24.6	25.7	29.7
Otros / nd	-	-	-	-	-	-	-	-	0.0	-	-
<i>Según tipo</i>											
Procesadora	44.2	144.6	162.9	116.2	159.1	194.4	208.6	270.1	329.8	369.0	440.4
Servicios	1.3	2.4	3.8	5.5	15.5	20.8	31.7	39.9	58.8	77.3	109.9
Comercializadora	6.9	7.3	6.3	6.1	10.0	7.1	9.9	11.0	12.9	16.5	17.5
Administradora	5.3	9.2	2.8	4.4	6.1	5.9	5.9	5.2	5.8	10.4	13.4
Comercializadora-Procesadora	2.6	1.9	5.4	4.5	6.0	4.5	3.4	4.8	6.4	5.3	6.5
Procesadora-Servicios	2.4	0.5	2.9	0.3	3.6	2.8	2.3	4.1	3.7	3.0	3.4
Otros / nd	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<i>Según zona de desarrollo relativo**</i>											
Mayor	52.1	136.4	168.2	103.1	128.9	155.3	187.1	232.5	289.7	325.5	387.9
Menor	9.9	28.5	14.5	32.4	69.5	79.6	74.3	102.4	127.7	156.2	203.2
Otros / nd	0.8	0.9	1.5	1.5	1.9	0.6	0.4	-	0.0	-	-
TOTAL	62.7	165.9	184.2	137.0	200.3	235.6	261.8	334.9	417.4	481.6	591.1

* Cifras preliminares

** Según definición de MIDEPLAN

Fuente: PROCOMER

F. Empleo

<i>Empleos</i>											
	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006*	2007*
TOTAL	16,677	24,286	26,361	28,191	34,085	35,053	34,303	35,613	39,179	45,201	49,930
<i>Según actividad productiva</i>											
Servicios	3,654	4,186	1,320	1,372	2,631	3,922	5,463	6,985	8,478	12,421	16,732
Maquinaria, material eléctrico y sus partes	2,625	6,837	7,319	9,729	9,637	9,096	8,034	8,647	9,347	10,094	9,544
Textiles, confección, cuero y calzado	8,296	9,887	11,331	9,086	12,211	11,963	9,718	7,689	7,777	7,952	7,956
Instrumentos de precisión y equipo médico	135	212	1,576	2,101	2,678	3,512	4,063	4,367	5,059	6,385	6,486
Agroindustria	454	683	1,072	1,841	2,459	2,512	2,632	2,982	3,182	3,006	3,163
Plástico, caucho y sus manufacturas	65	223	967	1,009	887	977	1,003	1,568	1,593	1,841	2,151
Manufacturas de metal	22	397	416	363	755	384	650	740	923	1,051	1,183
Agropecuaria	-	3	20	45	467	509	698	749	776	604	918
Químicos y farmacéuticos	102	113	137	129	148	94	87	114	147	121	35
Otros / nd	1,324	1,745	2,203	2,515	2,211	2,085	1,956	1,772	1,898	1,726	1,762
<i>Según ubicación</i>											
Fuera de parque	4,047	6,713	8,872	10,593	12,504	14,199	13,264	15,173	16,251	14,560	15,152
Metropolitana	1,281	2,201	1,717	2,215	3,105	2,787	2,539	3,274	4,130	4,387	7,001
FORUM	-	-	50	75	519	1,112	1,493	1,886	2,280	4,450	6,863
Zeta Cartago	3,589	7,392	9,800	8,515	10,990	10,738	10,105	8,599	8,648	8,731	6,127
Global	456	496	135	503	624	1,166	1,888	2,687	3,923	5,260	5,942
Otros / nd	7,304	7,484	5,787	6,291	6,344	5,052	5,015	3,993	3,948	7,812	8,846
<i>Según provincia</i>											
Heredia	3,378	5,691	5,246	7,187	8,832	10,107	11,357	14,009	16,784	20,567	24,414
San José	693	534	1,355	1,925	2,385	3,180	3,336	4,085	4,581	6,950	9,660
Cartago	6,008	10,511	10,925	10,089	12,774	13,179	11,497	9,932	9,763	9,724	7,205
Alajuela	4,427	5,108	6,272	5,238	6,247	4,935	4,253	4,230	4,282	4,586	4,981
Limón	308	329	515	1,072	1,239	925	934	991	1,147	1,211	1,315
Puntarenas	1,663	1,827	1,684	2,272	1,967	2,000	1,962	1,313	1,512	1,359	1,272
Guanacaste	200	286	364	408	641	727	965	1,052	1,066	803	1,084
Otros / nd	-	-	-	-	-	-	-	-	45	-	-
<i>Según tipo</i>											
Procesadora	12,551	19,526	24,420	26,214	30,824	30,537	28,214	27,978	29,952	32,171	32,524
Servicios	676	1,204	335	1,184	1,698	2,941	4,582	6,076	7,445	11,203	15,055
Procesadora-Servicios	846	988	1,043	163	978	1,005	976	1,029	1,146	1,091	1,162
Comercializadora	54	73	76	79	72	78	76	60	45	175	607
Comercializadora-Procesadora	280	333	371	367	350	307	289	317	411	391	385
Administradora	2,270	2,162	116	184	162	186	166	153	180	170	197
Otros / nd	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<i>Según zona de desarrollo relativo**</i>											
Mayor	12,161	18,663	22,619	22,815	28,361	29,747	28,862	30,331	33,491	39,670	43,785
Menor	4,495	5,597	3,697	5,280	5,687	5,270	5,410	5,278	5,640	5,527	6,142
Otros / nd	21	26	45	96	37	36	30	4	48	4	3
TOTAL	16,677	24,286	26,361	28,191	34,085	35,053	34,303	35,613	39,179	45,201	49,930

* Cifras preliminares

** Según definición de MIDEPLAN

Fuente: PROCOMER

G. Salarios

US\$ mensual promedio por trabajador

	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006*	2007*
TOTAL	313.0	288.8	356.7	435.5	468.2	483.9	516.3	577.9	587.8	650.0	740.8
<i>Según actividad productiva</i>											
Servicios	378.4	250.3	427.2	675.9	800.0	826.5	809.1	834.3	838.6	971.6	1,061.7
Plástico, caucho y sus manufacturas	321.9	190.3	452.5	592.5	648.2	799.8	701.3	730.5	720.0	758.2	802.7
Manufacturas de metal	183.7	344.0	520.8	519.7	537.1	602.2	534.7	661.6	725.0	735.2	751.8
Maquinaria, material eléctrico y sus partes	304.0	383.1	531.0	528.6	588.3	555.2	588.0	586.7	610.5	633.8	717.3
Instrumentos de precisión y equipo médico	195.4	363.1	214.7	569.2	505.9	507.6	528.9	583.4	522.6	531.9	592.7
Agroindustria	529.7	435.3	285.6	394.2	391.0	483.3	546.8	695.6	623.1	487.2	539.5
Químicos y farmacéuticos	567.8	568.9	548.4	620.2	634.3	419.5	522.1	489.0	503.5	561.4	502.3
Textiles, confección, cuero y calzado	264.8	239.7	286.2	331.1	348.0	338.4	352.2	365.8	367.1	376.6	400.8
Agropecuaria	-	-	-	454.3	261.5	278.6	256.1	327.6	285.3	308.2	356.0
Otros / nd	401.9	253.5	222.6	268.6	307.8	326.6	295.5	353.9	334.4	367.5	384.1
<i>Según ubicación</i>											
FORUM	-	-	1,346.0	1,378.4	1,169.0	1,195.5	1,092.0	1,061.1	1,013.3	990.4	1,066.6
Ultrapark	315.9	397.4	319.4	533.6	642.3	695.8	749.5	828.4	791.1	884.8	926.9
AMERICA	-	-	380.3	371.7	514.0	472.6	590.8	676.4	641.3	641.3	752.6
Global	109.0	279.7	216.7	388.9	523.9	401.8	572.2	549.6	649.2	651.9	720.2
Fuera de parque	441.1	455.3	454.5	526.0	553.4	523.7	575.4	660.6	649.9	606.5	651.0
SARET Alajuela	291.0	314.7	329.3	356.6	395.8	422.2	423.8	491.9	527.9	534.7	598.5
<i>Según provincia</i>											
San José	553.6	433.4	507.0	534.1	712.1	841.8	927.4	960.6	1,001.0	1,085.2	1,119.3
Heredia	354.9	492.2	579.3	643.8	633.7	588.9	612.2	621.1	635.1	666.3	731.3
Alajuela	367.2	260.9	321.5	340.6	425.5	454.2	449.4	529.3	539.8	561.1	606.7
Puntarenas	267.8	371.4	371.9	377.2	426.6	427.1	422.7	493.6	546.0	587.6	595.2
Cartago	265.8	192.1	260.8	347.4	355.4	353.5	370.0	391.2	388.2	401.5	479.9
Guanacaste	475.7	394.1	125.7	450.7	356.0	362.5	339.0	511.5	359.5	418.0	457.9
Limón	208.9	285.9	198.6	348.5	326.8	368.1	400.1	559.0	412.4	430.0	446.8
Otros / nd	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<i>Según tipo</i>											
Servicios	388.6	245.5	643.1	791.1	859.6	866.7	831.6	842.0	841.5	988.0	1,085.2
Procesadora-Servicios	588.8	305.3	349.6	438.5	703.1	719.0	673.7	750.2	765.3	832.6	869.6
Comercializadora	371.9	751.3	665.1	844.5	846.4	968.2	909.9	985.4	808.3	671.9	737.5
Administradora	289.2	230.0	567.9	435.8	491.4	486.3	502.4	487.5	566.6	623.9	681.7
Procesadora	291.0	292.9	348.4	427.4	441.7	445.8	468.7	523.9	519.6	528.0	579.4
Comercializadora-Procesadora	532.2	925.6	509.4	514.3	508.2	474.6	495.2	480.7	453.9	492.5	551.3
Otros / nd	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<i>Según zona de desarrollo relativo**</i>											
Mayor	327.6	290.2	370.2	458.8	491.6	503.3	544.4	591.8	613.1	674.2	775.6
Menor	278.9	285.1	282.5	344.9	359.0	378.7	373.1	462.1	442.0	476.1	492.4
Otros / nd	319.5	276.8	247.8	317.3	378.4	421.2	448.2	-	402.0	375.8	434.2
TOTAL	313.0	288.8	356.7	435.5	468.2	483.9	516.3	577.9	587.8	650.0	740.8

* Cifras preliminares

** Según definición de MIDEPLAN

Fuente: PROCOMER